

Bokslutskommuniké för räkenskapsår 2007

Sting Networks AB (Publ.)

RÄKENSKAPSÅRET 2007 I KORTHET

Nettoomsättningen för räkenskapsåret 2007* uppgick till 31 421 Kkr (K€ 3 379), vilket motsvarar en ökning med 7 614 Kkr (K€ 819) jämfört med året innan, och rörelse-resultatet slutade på -15 452 Kkr (K€ -1 661).
Sting förvärvade IP-operatören Connexion AS (Norge) som numera är Sting Networks AS.
För att etablera bolaget på den brittiska marknaden har ett helägt engelsk bolag upprättats samt en teknisk plattform installerats i London.
Under året har Sting Networks uppgraderat sin tekniska plattform och säkrat alla system för hög volym, tillväxt och stabilitet. Därtill har ett antal kundspecifika lösningar utvecklats och levererats.
För att hantera den planerade expansionen har personalstyrkan väsentligt utökats.
Resultatprognosen i prospektet som presenterades för den finansiella marknaden tidigt 2006 uppnåddes ej.
Resultatet för år 2008 beräknas bli bättre än för år 2007 och kassaflödet förväntas bli positivt under detta år.

VD:S KOMMENTAR

När vi ser tillbaka på räkenskapsåret 2007 kan styrelsen och jag konstatera att strategin att fokusera arbetet på en internationell expansion i enlighet med vår ursprungliga plan ej har varit så framgångsrik. Strategin har medfört stora kostnader för bolaget, då den krävt anpassningar av Sting Networks produkter till olika länder samt utveckling av den tekniska plattformen. Dessutom har driftstörningar i samband med expansionen haft en negativ inverkan på vår partnerförsäljning. Orsakerna till dessa störningar är nu sedan en tid åtgärdade och vi ser redan nu en ökad partnerförsäljning.

Fokus för försäljning detta år kommer att vara på hemmamarknaden Sverige, samt Norge och England, då dessa tre marknader utvecklats positivt. I dessa tre länder har ett antal intressanta nya partners kontraherats under de senaste månaderna och därigenom har konkreta möjligheter skapats för att bidra till bolagets kassaflöde och resultat. Strategiskt är det mycket viktigt att Sting Networks får avkastning på de investeringar som nu gjorts i Norge och England och vi förväntar oss en positiv utveckling av partnerernas försäljning där, utan att det för den skull medför några större fortsatta kostnader för bolaget.

De samlade erfarenheterna från 2007 ger Sting Networks bra förutsättningar att hantera de utmaningar som skall leda fram till ett kommersiellt genombrott. Inget har framkommit som kan ifrågasätta den grundläggande affärsidén, men tidplanen har dock varit alltför optimistisk. Under det kommande året kommer utvecklingen mot lönsamhet säkerställas genom att Sting Networks fokuserar på befintliga Partners, som ska återförsälja sina respektive standardprodukter. Därigenom hålls utvecklingskostnaderna nere och Sting Networks kan fokusera på effektiv försäljningsleverans och driftkvalitet.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

För att stärka den operativa delen av verksamheten får Sting Networks en ny tillförordnad VD från och med 4 juli 2008.

På förslag av Tommy Ekström, grundare och VD sedan bolagets start, tar Svein Olavesen över VD-befattningen. Tommy Ekström kommer fortsättningsvis att fokusera på bolagets affärsstrategi och central teknisk ledning.

Svein Olavesen har tidigare varit ansvarig för Stings norska verksamhet och har en lång rad meriterande uppdrag bakom sig, såsom inom Telenor, Priority Telecom och Hafslund. I samband med nyrekrytering inom försäljning i Norge har Svein nu kunnat ta ett större uppdrag inom Sting utan att detta medför konsekvenser för den norska försäljningen.

På grund av till viss del utebliven planerad volymförsäljning har ett antal åtgärder vidtagits, såsom nedskärningar av investeringar, konsulter samt till viss del personal. Detta för att förbättra bolagets kassaflöde.

FÖRETAGETS FÖRVÄNTADE FRAMTIDA UTVECKLING

Då försäljningen mot nya partners har utvecklats enligt förväntan, medan de planerade volymleveranserna av slutkunder uteblivit, har Sting valt att fokusera på befintliga partners volymförsäljning.

Partner såsom Carl Lamm, Marinex, Dialect, och Office Management ökar snabbt sin försäljning i Sverige. I Norge förväntas Telsys, NTE och KK88 att nå en snabb tillväxt och i England har Inexus och Experience Integrate stadigt börjat leverera.

Under räkenskapsåret 2008 förväntas företaget att nå positivt kassaflöde. Sting skall säkerställa ett fortsatt positivt kassaflöde innan man fortsätter med den internationella expansionen.

Sting Networks kommer att vara aktivt i Sverige, Norge och England där man redan har investerat i utveckling av den tekniska plattformen och där viktiga avtal med Partners nu har ingåtts.

Erbjudanden av Contact Centers och specialutvecklade kundlösningar kommer att vara lägre prioriterade i Sting Networks strategi för volymtillväxt.

FINANSIERING OCH LIKVIDITET

Verksamheten har utvecklats med hjälp av kapital från emissioner under räkenskapsåret 2006. Likviditeten är tillfredställande med hänsyn till den kassaflödesprognos som nu gäller.

BÖRSINTRODUKTION

Styrelsen har under året diskuterat tidplan för en börsintroduktion och undersökt villkor för en sådan. Styrelsen har beslutat att fortsätta genomförandet av en börsintroduktion när bolaget har nått positivt resultat.

OPTIONSPROGRAM

Under räkenskapsåret 2007 erbjöds de anställda samt styrelsen på Sting Networks att gå med i ett optionsprogram och 314 500 optioner emitterades. Fördelade optioner kan omvandlas till aktier under november och december 2010.

FÖRSLAG TILL UTDELNING

Styrelsen har beslutat att föreslå bolagsstämman att ingen utdelning ska utgå.

BOLAGSSTÄMMA

Ordinarie bolagsstämma är planerad att hållas den 17 oktober 2008 i Stockholm. Årsredovisningen för räkenskapsår 2007 kommer att finnas tillgänglig på Sting Networks huvudkontor samt på hemsidan www.stingnetworks.com

NÄSTA RAPPORTDATUM

Halvårsrapport för första halvåret 2008 (1/5 – 30/10) planeras bli publicerat i november 2008.

Stockholm, den 29 augusti 2008.
Styrelsen

Sting Networks AB (publ.)

Isaffjordsgatan 32B, Kista
Tel: + 46 (0) 8 5106 35 00
Web: www.stingnetworks.com